

Ondernemer worden

► Ideeënwedstrijd om meer jongeren voor het ondernemerschap te interesseren

De opdracht voor de ideeënwedstrijd luidde: verzin iets waardoor kinderen geïnteresseerd raken in het ondernemerschap. Aanleiding is de Global Entrepreneurship Week, een week waarin het ondernemerschap centraal staat, en de jeugd gestimuleerd wordt om voor het ondernemerschap te kiezen. Van de ruim vijftig inzendingen waren de vijf beste uitgenodigd om gisteren tijdens de opening van de Nederlandse editie van de Global Entrepreneurship Week zichzelf aan de jury te verkopen. De ene pitch is de andere niet, en uiteindelijk draait het om het idee, zo blijkt. De pitch van Lerrie Grooten is eenvoudig, en hij brengt zijn idee schuchter. Zijn projectweek 'Make some money' voor middelbare scholieren wordt echter door de vakjury wel als beste

beoordeeld. De scholieren krijgen vier dagen de tijd om een plan te bedenken en vervolgens twee uur de tijd om met vijf euro in twee uur tijd zoveel mogelijk geld te verdienen. "In de Verenigde Staten hebben ze een vergelijkbaar project bedacht voor scholen, en daar wisten sommige kinderen van hun 5 dollar in twee uur tijd 650 dollar te maken", legt de 21-jarige sociologiestudent uit Nijmegen uit. Hij mag 1500 euro mee naar huis nemen.

Het idee van Arne Bisschop wint de dagprijs. Zijn idee is simpel: laat een goede kinderboekenschrijver een leuk boek schrijven over een kind dat ondernemer is, allerlei tegenslagen overwint en uiteindelijk schatrijk wordt. De 22-jarige chirurg in spe hoopt de kinderen daarmee te inspireren om voor zichzelf te beginnen. "Schatrijk worden is niet het hoogste doel, maar het is een interessant alternatief voor 'ze leven nog lang en gelukkig'." Het kleine blonde meisje van de kinderjury had wel één voorwaarde voor Bisschop definitief de prijs kreeg: "Dan moet wel Carry Slee het boek schrijven." Bisschop mag een dagje meelopen met een ondernemer naar zijn keuze. Wie dat wordt weet hij nog niet.

Ondernemerstips

Bas Welling is succesvol ondernemer. Dit is wat een jonge ondernemer volgens hem moet doen:

- 1 Onderneem vanuit een passie, als je gemotiveerd bent straalt dat uit.
- 2 Groei geleidelijk, het gaat om je product, niet om je pand
- 3 Neem pas iemand aan als je het echt niet meer zelf kan handelen.



LAURA ROMANILLOS
LAURA.ROMANILLOS@METRONIEUWS.NL



► De jury en winnaars van de Battle of Concepts.

Analyse

'NU DIT NOG IN DE PRAKTIJK'

"Het is goed dat ze jongeren willen stimuleren om ondernemer te worden, maar ze moeten het dan ook in de praktijk brengen. Als je in Nederland als student namelijk probeert een onderneming van de grond te krijgen, word je helemaal niet gestimuleerd. Je kunt moeilijk geld lenen, je moet je OV-kaart inleveren, en er zijn tijdens je studie heel veel

verplichtingen waar je aan moet voldoen." Bas Welling met zijn broer Roel het bedrijf Wefilm. Hij won dit jaar de Student Ondernemersprijs. "Dit gaat heel erg om het ondernemerschap an sich, terwijl de basis van het ondernemerschap eigenlijk zou moeten zijn dat je iets heel erg leuk vindt, of ergens heel erg goed in bent."

BAS WELLING ONDERNEMER

